

IntelliShop entwickelt eine der führenden und innovativsten Enterprise-Softwarelösungen für den Wachstumsmarkt E-Commerce und digitalen Handel. Zusammen mit unseren Partnern implementieren wir die IntelliShop E-Commerce Plattform bei unseren internationalen Top-Kunden aus dem Mittelstand und in Großunternehmen.

Die IntelliShop AG wächst seit Jahren kontinuierlich und sucht zur weiteren Expansion des Vertriebsteams in der Region Karlsruhe **zum nächstmöglichen Zeitpunkt** in **unbefristeter Festanstellung** Dich als

Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w) E-Commerce

Was erwartest Dich bei IntelliShop als Sales Manager/in?

- Schwerpunkt der Außendiensttätigkeit: Eigenständiger Vertrieb – Ansprache potentieller Kunden, Leadgenerierung, Nachhalten und Konvertierung von Kunden
- Umsetzung der Vertriebsstrategie und Review der Vertriebs-KPIs gemeinsam mit der Geschäftsführung
- Erstellung komplexer Angebote und Führen von Vertragsverhandlungen mit hohen Volumina
- Verantwortung und Realisierung von quantitativen und qualitativen Zielen
- Ausbau der Vertriebs-Pipeline und Ausbau strategischer Kundenbeziehungen
- Skizzierung von Lösungsvorschlägen im Kundengespräch, aktive Vertriebsberatung zur Neukundengewinnung

Was erwarten wir von Dir als Sales Manager/in?

- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Sales in der Enterprise Software Branche (idealerweise E-Commerce / B2B)
- Management eines komplexen Vertriebsprozesses, Erfahrung im Verkauf von IT-Projekten
- Besonders gute Beherrschung der deutschen und englischen Sprache
- Gute Kenntnisse typischer Prozesse, Methoden und Systeme im Bereich B2B-Vertrieb
- Besonders hohe Affinität zu den Bereichen Technologie/Software und B2B E-Commerce
- Klare und überzeugende Kommunikation, gewinnendes Wesen, selbstbewusstes Auftreten (Verhandlungssicher)

Was bieten wir Dir?

- Herausfordernde und spannende Tätigkeit als Vertriebsmitarbeiter/in bei einem der führenden Softwarehersteller für E-Commerce-Lösungen in Deutschland
- Attraktives und leistungsgerechtes Gehalt inkl. flexiblem Bonus
- Innovatives, leistungsstarkes und bereits sehr erfolgreiches Produkt
- Firmenwagen, den Du auch privat nutzen kannst
- Unabhängiges Arbeiten mit flexibel einteilbaren Arbeitszeiten sowie Homeoffice-Möglichkeit
- Umfassendes Onboarding, verschiedene Weiterbildungsangebote und regelmäßige Produktschulungen
- Flache Hierarchien in einem hochtalentierten Team
- Gruppenunfallversicherung, die auch in Deiner Freizeit greift
- Regelmäßige Mitarbeiter- und Teamveranstaltungen zum Austausch von Know-how

Konnten wir Dein Interesse wecken?

Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung als "Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w) E-Commerce" unter Angabe Deines Gehaltswunschs sowie zum frühesten bzw. gewünschten Eintrittstermin über einen Klick auf den Bewerben Button. Bei Fragen zur Position, hilft Dir Frau Daniela Paul unter 0721-381341-550 gerne weiter.